

BACCALAURÉAT PROFESSIONNEL MÉTIER DU COMMERCE ET DE LA VENTE

- **OPTION :** UF2S (UNITÉ FACULTATIVE SECTEUR SPORTIF)
- **OPTION A :** ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL
- **OPTION B :** PROSPECTION CLIENTÈLE ET VALORISATION DE L'OFFRE COMMERCIALE

/// CONTENU DE LA FORMATION

Vous pensez avoir la fibre commerciale ? Vous aimez convaincre les gens autour de vous ? Pas de doute, vous connaissez votre voie professionnelle : le bac pro MCV avec ses options orientées vers le commerce (option A) ou vers la représentation (option B), est fait pour vous ! Le bac professionnel MCV vise à apporter aux lycéens des connaissances et **compétences solides en vente et relations clients ainsi qu'en fidélisation de la clientèle** au sein d'une entreprise.

Accessible à l'issue de la classe de troisième, le lycéen entre en classe de seconde professionnelle Métiers de la relation client, pour poursuivre en classe de première soit vers un Bac Pro MCV soit vers un Bac Pro Métiers de l'Accueil.



/// ENSEIGNEMENTS PROFESSIONNELS

- Enseignements professionnels spécifiques
- Enseignements professionnels et français en co-intervention
- Enseignements professionnels et mathématique-sciences en co-intervention
- Réalisation d'un chef d'œuvre
- Prévention - santé - environnement

/// ENSEIGNEMENTS GÉNÉRAUX

- Français
- Histoire - géographie et enseignement moral et civique
- Mathématiques
- Langue vivante anglais
- Langue vivante espagnol
- Arts appliqués - culture artistiques
- Éducation physique et sportive
- Consolidation, accompagnement personnalisé et accompagnement au choix d'orientation

/// FORMATION EN MILIEU PROFESSIONNEL

- 22 Semaines en périodes de formation en milieu professionnel

CONTACTEZ-NOUS

04 68 11 46 36

secretariat.general@saintlouis-carcassonne.eu
www.saintlouis-carcassonne.eu



/// QUALITÉS REQUISES

- Compétence relationnelle, collaboration et travail d'équipe
- Goût des responsabilités
- Capacité d'organisation et d'autonomie
- Esprit d'initiative

/// CONDITIONS D'ADMISSION ET INSCRIPTION

Ces baccalauréats professionnels se préparent en 3 ans après la classe de 3^{ème}. Les élèves entrent en seconde professionnelle métiers de la relation client pour préparer cette spécialité du baccalauréat professionnel.

L'accès est différent pour les élèves en apprentissage qui entrent directement dans cette spécialité de baccalauréat professionnel sans passer par une 2^{de} pro famille de métiers.

Les élèves titulaires de certains CAP du même secteur peuvent également préparer ce baccalauréat professionnel en 2 ans sous certaines conditions.

Les élèves en 1^{ère} d'une autre formation, peuvent solliciter leur entrée directe en classe de 1^{ère} baccalauréat professionnel Métiers du Commerce et de la Vente.

CONTACTEZ-NOUS

LYCÉE POLYVALENT
ENSEMBLE SCOLAIRE SAINT LOUIS
77 RUE AIMÉ RAMOND
11000 CARCASSONNE